

**PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KUALITAS PELAYANAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA KIOS PUPUK
HIANG TANI DESA KOTO BARU HIANG
KABUPATEN KERINCI**

SKRIPSI

Diajukan Untuk Melengkapi Tugas-Tugas dan Memenuhi Salah Satu
Syarat Guna Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi



**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI SAKTI ALAM KERINCI
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
SUNGAI PENUH
2022**

KEASLIAN PERNYATAAN PENELITIAN

Yang bertandatangan di bawah ini:

Nama : **NUNUNG IVANGGA SAWLINA**
NPM : 1810061201140
Tempat/Tgl. Lahir : Pondok Beringin/ 21 Februari 2000
Program Studi : Manajemen
Konsentrasi : Manajemen Pemasaran
Alamat : Jln. Raya Desa Pondok Beringin, Kec. Tanah Cogok
No Hp. : 0822-6900-3852
Judul Skripsi : **Pengaruh Harga, Promosi dan Kualitas Pelayanan terhadap Keputusan Pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci.**

Dengan ini menyatakan sesungguhnya bahwa :

1. Skripsi saya ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademik S.E (SARJANA EKONOMI) baik di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi (STIE) Sakti Alam Kerinci maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Skripsi saya ini adalah murni gagasan, rumusan, penelitian dan pikiran saya sendiri, tanpa bantuan pihak lain kecuali arahan dari Tim Pembimbing.
3. Dalam skripsi saya ini tidak terdapat karya atau pendapat orang lain yang telah ditulis atau dipublikasikan, kecuali secara eksplisit dicantumkan dalam naskah dengan cara menyebutkan nama sebagai acuan dalam naskah dengan cara menyebutkan nama pengarang dan mencantumkan dalam Daftar Pustaka.
4. Apabila salah satu poin tersebut di atas saya langgar, saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar akademik yang telah diperoleh Karena Skripsi saya ini, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di Perguruan Tinggi.

Demikianlah surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya dalam keadaan sadar, agar dapat dipergunakan seperlunya.

Sungai Penuh, September 2022

Saya menyatakan



NUNUNG IVANGGA SAWLINA

NPM. 1810061201140

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Dengan ini Pembimbing Skripsi dan Ketua Program Studi Manajemen menyatakan bahwa Skripsi yang disusun oleh:

NAMA : **NUNUNG IVANGGA SAWLINA**

NPM : 1810061201140

PROGRAM STUDI : Manajemen

JUDUL SKRIPSI : Pengaruh Harga, Promosi dan Kualitas

**Pelayanan terhadap Keputusan Pembelian pada
Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang
Kabupaten Kerinci**

Telah disetujui dan disahkan sesuai dengan prosedur, ketentuan dan kelaziman yang berlaku dalam Ujian Komprehensif dan Ujian Skripsi pada :

Hari : Selasa

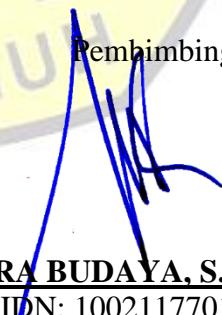
Tanggal : 20 September 2022

Sungai Penuh, September 2022

Ketua Program Studi Manajemen

Pembimbing


H. FERRY SISWANDHI, S.E., M.Si
NIDN. 1019126904


DR. INDRA BUDAYA, S.E.,M.M.
NIDN: 1002117701

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Skripsi ini telah dipertahankan di hadapan Tim Pengaji Skripsi dan Komprehensif Program Studi Ekonomi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Sakti Alam Kerinci pada:

Hari : Selasa

Tanggal : 20 September 2022

Jam : 14.00 WIB

Tempat : Ruang Ujian Skripsi

TIM PENGUJI

Jabatan

Nama

Tanda Tangan

Ketua Penguji : Dr. Indra Budaya, S.E.,M.M



Sekretaris : Sukarta Kartawijaya, S.Pd.,M.Pd

Penguji Utama : Gampo Haryono, S.E.,M.M

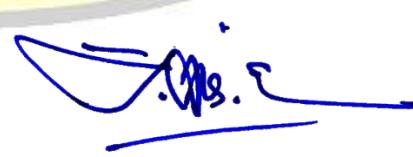
Penguji Pendamping : Melilia Liantifa, S.P.,M.Si

Mengetahui

Ketua STIE Sakti Alam Kerinci

Ketua Program Studi Manajemen


GAMPO HARYONO, S.E.,M.M
NIDN. 0228078701


H. FERRY SISWADHI, S.E., M.Si
NIDN. 1019126904

**PENGARUH HARGA, PROMOSI DAN KUALITAS PELAYANAN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA KIOS PUPUK
HIANG TANI DESA KOTO BARU HIANG
KABUPATEN KERINCI**

NUNUNG IVANGGA SAWLINA
Pembimbing Utama DR. Indra Budaya, S.E., M.M
Program Studi Manajemen
Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi (STIE) Sakti Alam Kerinci, Sungai Penuh

ABSTRAK

Adapun rumusan masalah dalam penelitian ini adalah (1) Apakah terdapat pengaruh harga terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara parsial dan besarnya? (2) Apakah terdapat pengaruh promosi terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara parsial dan besarnya? (3) Apakah terdapat pengaruh kualitas pelayanan terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara parsial dan besarnya? (4) Apakah terdapat pengaruh harga, promosi dan kualitas pelayanan terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara simultan dan besarnya?.

Adapun tujuan penelitian ini adalah (1) Untuk mengetahui pengaruh harga terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara parsial dan besarnya. (2) Untuk mengetahui pengaruh promosi terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara parsial dan besarnya. (3) Untuk mengetahui pengaruh kualitas pelayanan terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara parsial dan besarnya. (4) Untuk mengetahui pengaruh harga, promosi dan kualitas pelayanan terhadap keputusan pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci secara simultan dan besarnya.

Analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah kuantitatif deskriptif. Hasil penelitian menjelaskan bahwa terdapat pengaruh positif yang signifikan harga dan kualitas pelayanan terhadap keputusan pembelian, sedangkan promosi tidak berpengaruh yang tidak signifikan terhadap keputusan pembelian. Harga, promosi dan kualitas pelayanan secara simultan berpengaruh positif yang signifikan terhadap keputusan pembelian. Besar pengaruh adalah 76,8% , sisanya (100% - 76,8% = 23,2%) tidak diketahui.

Kata Kunci: *Harga, Promosi, Kualitas Pelayanan, dan Keputusan Pembelian*

**THE INFLUENCE OF PRICE, PROMOTION AND QUALITY OF SERVICE
ON PURCHASE DECISIONS AT HIANG TANI FERTILIZER STORE**
HIANG TANI DESA KOTO BARU HIANG
KABUPATEN KERINCI

NUNUNG IVANGGA SAWLINA
Main Advisor DR. Indra Budaya, S.E., M.M
School of Economics Management Study Program (STIE)
Sakti Alam Kerinci, Sungai Penuh

ABSTRACT

The formulation of the problem in this study is (1) Is there a partial and large effect of price on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency? (2) Is there a partial and large effect of promotion on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency? (3) Is there any influence of service quality on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani, Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency partially and in magnitude? (4) Is there a simultaneous and large effect of price, promotion and service quality on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency?.

The objectives of this study are (1) to determine the effect of price on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani, Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency partially and by magnitude. (2) To determine the effect of promotion on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani, Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency partially and by magnitude. (3) To determine the effect of service quality on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani, Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency partially and by magnitude. (4) To determine the effect of price, promotion and service quality on purchasing decisions at the Kiosk Fertilizer Hiang Tani Koto Baru Hiang Village, Kerinci Regency simultaneously and in magnitude.

The analysis used in this research is descriptive quantitative. The results of the study explain that there is a significant positive effect of price and service quality on purchasing decisions, while promotion has no insignificant effect on purchasing decisions. Price, promotion and service quality simultaneously have a significant positive effect on purchasing decisions. The magnitude of the effect is 76.8%, the rest (100% - 76.8% = 23.2%) is unknown.

Keywords: Price, Promotion, Service Quality, and Purchase Decision

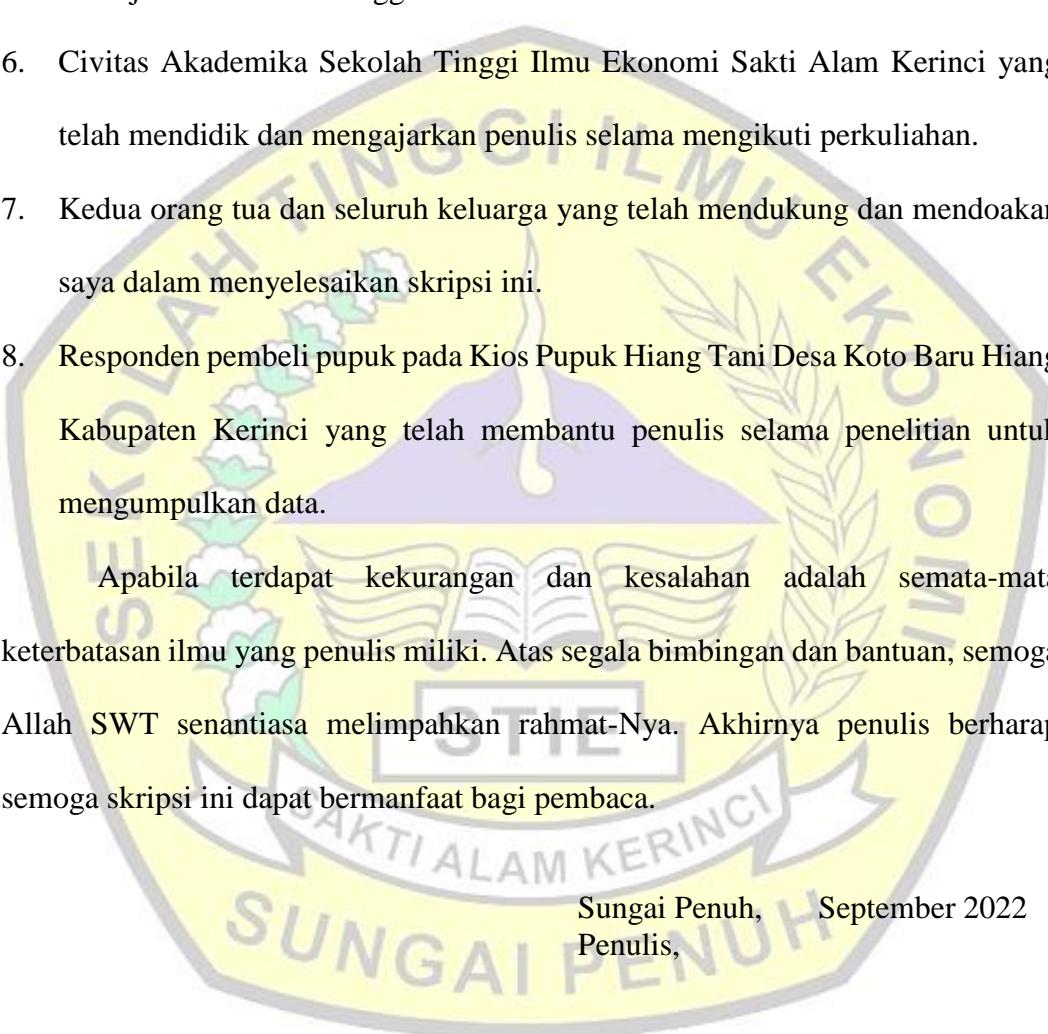
KATA PENGANTAR

Puji syukur kehadirat Allah Yang Maha Esa, yang telah memberikan bimbingan, lindungan dan petunjuk serta anugerah-Nya kepada penulis sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi yang sederhana ini. Shalawat dan salam penulis sampaikan kepada junjungan alam Nabi Muhammad SAW, yaitu Rasul terakhir yang diutus Allah SWT dengan membawa petunjuk dan pedoman bagi kehidupan umat manusia di dunia dan akhirat, yaitu agama Islam.

Skripsi ini yang berjudul “Pengaruh Kualitas Harga, Promosi dan Pelayanan terhadap Keputusan Pembelian pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci” telah penulis selesaikan.

Dalam penyusunan skripsi ini, penulis menyadari sepenuhnya bahwa masih banyak terdapat kekurangan dan keterbatasan. Namun berkat adanya bimbingan dan bantuan dari berbagai pihak, akhirnya skripsi ini dapat diselesaikan. Oleh karena itu, sudah sepantasnya penulis mengucapkan terima kasih kepada semua pihak yang telah membantu dalam penyusunan skripsi ini. Ucapan terima kasih tersebut penulis sampaikan kepada yang terhormat:

1. Bapak Gampo Haryono, S.E, M.M, selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Sakti Alam Kerinci.
2. Bapak Muhammad Afdhal Chatra Perdana, S.E., M.Ec.Dev, selaku Wakil Ketua I Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Sakti Alam Kerinci.
3. Ibu Dona Elvia Desi, S.E., M.M, selaku Wakil Ketua II Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Sakti Alam Kerinci.

- 
4. Bapak Dr. Indra Budaya, S.E., M.M, selaku Wakil Ketua III Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Sakti Alam Kerinci sekaligus sebagai pembimbing skripsi yang telah banyak memberikan arahan, bimbingan, dan masukkan untuk skripsi ini.
 5. Bapak H. Ferry Siswadhi, S.E., M.Si, Ketua Program Studi Ekonomi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Sakti Alam Kerinci.
 6. Civitas Akademika Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Sakti Alam Kerinci yang telah mendidik dan mengajarkan penulis selama mengikuti perkuliahan.
 7. Kedua orang tua dan seluruh keluarga yang telah mendukung dan mendoakan saya dalam menyelesaikan skripsi ini.
 8. Responden pembeli pupuk pada Kios Pupuk Hiang Tani Desa Koto Baru Hiang Kabupaten Kerinci yang telah membantu penulis selama penelitian untuk mengumpulkan data.

Apabila terdapat kekurangan dan kesalahan adalah semata-mata keterbatasan ilmu yang penulis miliki. Atas segala bimbingan dan bantuan, semoga Allah SWT senantiasa melimpahkan rahmat-Nya. Akhirnya penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca.

Sungai Penuh,
Penulis,
September 2022

NUNUNG IVANGGA SAWLINA
NPM. 1810061201140

DAFTAR ISI

Halaman

HALAMAN JUDUL	i
KEASLIAN PERNYATAAN PENELITIAN	ii
LEMBAR PERSETUJUAN	iii
LEMBAR PENGESAHAN	iv
ABSTRAK	v
ABSTRACT	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI.....	ix
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
BAB I. PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	9
1.4 Manfaat Penelitian.....	10
1.4.1 Manfaat Akademis.....	10
1.4.2 Manfaat Praktis.....	10
BAB II. KAJIAN TEORITIS, KERANGKA KONSEPTUAL, DAN HIPOTESIS	
2.1 Kajian Teoritis	11
2.1.1 Manajemen	11
2.1.1.1 Pengertian Manajemen	11
2.1.1.2 Fungsi-fungsi Manajemen.....	12
2.1.2 Manajemen Pemasaran	13
2.1.2.1 Pengertian Manajemen Pemasaran.....	13
2.1.2.2 Fungsi Manajemen Pemasaran.....	14
2.1.2.3 Perilaku Konsumen	16
2.1.3 Keputusan Pembelian.....	17

2.1.3.1 Pengertian Keputusan Pembelian.....	17
2.1.3.2 Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian	18
2.1.3.3 Indikator Keputusan Pembelian	22
2.1.4 Harga.....	23
2.1.4.1 Pengertian Harga.....	23
2.1.4.2 Metode Penetapan Harga	25
2.1.4.3 Pengaruh Harga terhadap Keputusan Pembelian	26
2.1.4.4 Indikator Harga	26
2.1.5 Promosi	27
2.1.5.1 Pengertian Promosi	27
2.1.5.2 Tujuan Promosi	28
2.1.5.3 Pengaruh Promosi terhadap Keputusan Pembelian	28
2.1.5.4 Indikator Promosi	29
2.1.6 Kualitas Pelayanan	30
2.1.6.1 Pengertian Kualitas Pelayanan	30
2.1.6.2 Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Keputusan Pembelian	32
2.1.6.3 Indikator Kualitas Pelayanan	33
2.2 Penelitian Terdahulu.....	33
2.3 Kerangka Konseptual	39
2.4 Hipotesis	40

BAB III. METODE PENELITIAN

3.1 Ruang Lingkup Penelitian	42
3.2 Populasi dan Sampel.....	42
3.2.1 Populasi	42
3.2.2 Sampel.....	43
3.3 Jenis Data.....	43
3.3.1 Data Primer	43

3.3.2 Data Sekunder	44
3.4 Sumber Data	44
3.5 Teknik Pengumpulan Data	44
3.5.1 Penelitian Kepustakaan (<i>Library Research</i>)	44
3.5.2 Penelitian Lapangan (<i>Field Research</i>)	44
3.6 Instrumen Penelitian.....	45
3.7 Uji Instrumen.....	46
3.7.1 Uji Validitas	46
3.7.2 Uji Reliabilitas	47
3.8 Metode Analisis Data	48
3.8.1 Deskriptif Kualitatif.....	48
3.8.2 Deskriptif Kuantitatif.....	48
3.9 Analisis Data	48
3.9.1 Analisis Deskriptif	49
3.9.2 Analisis Regresi Linear Berganda.....	49
3.9.3 Koefesien Determinasi (KD)	50
3.9.4 Uji Hipotesis	51

BAB IV. HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN

4.1 Deskripsi Objek Penelitian	54
4.1.1 Sejarah Umum Objek Penelitian.....	54
4.2 Karakteristik Responden	55
4.2.1 Responden Menurut Jenis Kelamin	55
4.2.2 Responden Menurut Umur.....	56
4.2.3 Responden Menurut Pendapatan.....	56
4.3 Deskripsi Hasil Penelitian	57
4.3.1 Uji Instrumen	57
4.3.1.1 Uji Validitas	57
4.3.1.2 Uji Reliabilitas	61
4.3.1.3 Analisis Deskriptif	64
4.3.1.4 Keputusan Pembelian.....	65
4.3.1.5 Harga	66

4.3.1.6 Promosi	67
4.3.1.7 Kualitas Pelayanan.....	68
4.4 Analisis Data	70
4.4.1 Regresi Linear Berganda.....	70
4.4.2 Koefesien Determinasi.....	71
4.4.3 Uji Hipotesis.....	73
4.4.3.1 Uji T (Uji Persial)	73
4.4.3.2 Uji F (Uji Simultan)	75
4.5 Pembahasan	76
4.5.1 Pengaruh Harga terhadap Keputusan Pembelian	76
4.5.2 Pengaruh Promosi terhadap Keputusan Pembelian	77
4.5.3 Pengaruh Kualitas Pelayanan terhadap Keputusan pembelian	78
4.5.4 Pengaruh Harga, Promosi, dan Kualitas Pelayanan terhadap Keputusan Pembelian.....	79
BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN	
5.1 Kesimpulan.....	80
5.2 Saran	81
DAFTAR PUSTAKA	83
LAMPIRAN	85

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Nama-nama Kios Pupuk di Kecamatan Sitinjau Laut	3
Tabel 1.2 Data Penjualan Pupuk di Kios Pupuk Hiang Tani Tahun 2021	5
Tabel 2.1 <i>Mapping</i> Penelitiang Terdahulu.....	36
Tabel 3.1 Jawaban dan Skor pada Skala Likert	45
Tabel 3.2 Kisi-Kisi Instrumen.....	45
Tabel 3.3 Nilai Persentase TCR	49
Tabel 4.1 Responden Menurut Jenis Kelamin	55
Tabel 4.2 Responden Menurut Umur	56
Tabel 4.3 Responden Menurut Pendapatan.....	56
Tabel 4.4 Uji Validitas Kuesioner Keputusan Pembelian.....	58
Tabel 4.5 Uji Validitas Kuesioner Harga.....	58
Tabel 4.6 Uji Validitas Kuesioner Promosi	59
Tabel 4.7 Uji Validitas Kuesioner Kualitas Pelayanan.....	60
Tabel 4.8 Uji Reliabilitas Keputusan Pembelian	61
Tabel 4.9 Uji Reliabilitas Harga.....	62
Tabel 4.10 Uji Reliabilitas Promosi	63
Tabel 4.11 Uji Reliabilitas Kualitas Pelayanan.....	64
Tabel 4.12 Tingkat Capai Responden	65
Tabel 4.13 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian.....	65
Tabel 4.14 Deskripsi Variabel Harga.....	66
Tabel 4.15 Deskripsi Variabel Promosi	67
Tabel 4.16 Deskripsi Variabel Kualitas Pelayanan.....	69
Tabel 4.17 Hasil Uji Regresi Linear Berganda	70
Tabel 4.18 Koefesien Determinasi	72
Tabel 4.19 Uji T	74
Tabel 4.20 Hasil Uji F	75

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual 40



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Uji Coba	85
Lampiran 2 Rekapitulasi Hasil Uji Coba	92
Lampiran 3 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas Kuesioner Uji Coba.....	97
Lampiran 4 Kuesioner Instrumen Penelitian.....	105
Lampiran 5 Karakteristik Responden.....	112
Lampiran 6 Tabulasi Data Penelitian Kuesioner	115
Lampiran 7 Analisis Deskriptif (TCR)	122
Lampiran 8 Analisis Regresi Linear Berganda, Koefisien Determinasi, Uji T, Uji F.....	137
Lampiran 9 Tabel r, Tabel t, dan Tabel F	140
Lampiran 10 Surat Persetujuan Penelitian	147
Lampiran 11 Dokumentasi.....	150